

SPARRINGSPARTNERNE, C4 VIDENCENTER OG DANSK-TYSK HANDELSKAMMER INDBYDER TIL INSPIRATIONSMØDE FOR SMÅ OG MELLEMSTORE VIRKSOMHEDER.

MØDET HENVENDER SIG TIL DANSKE VIRKSOMHEDER, SOM ENTEN HAR PLANER OM AT GÅ I GANG MED DET TYSKE MARKED, ELLER VIRKSOMHEDER SOM ALLEREDE HAR ET VIST SALG I TYSKLAND, OG SOM ER INTERESSEREDE I AT FÅ YDERLIGERE INFORMATIONER OMHANDLENDE TYSK KULTUR, JURIDISKE UDFORDRINGER, OG FORHOLD DER OMHANDLER MARKEDSFØRING.

FÅ TIPS OG IDEER TIL HVORFOR DET KAN VÆRE EN GOD IDE, AT NORDTYSKLAND OG SPECIELT HAMBORG-OMRÅDET INKLUDERES I VIRKSOMHEDENS FORRETNINGSPLAN.

Hvorfor ikke indtænke Nordtyskland i dit salgsarbejde?

PROGRAM	
15.30 – 15.40	Velkomst v/Direktør Erik Helmer Pedersen C4 Videncenter og Formand Niels Buchholz, Sparringspartnerne
15.40 – 16.00	Indlæg om den rigtige tilgang til det tyske marked v/Direktør Reiner Perau, Dansk-Tysk Handelskammer
16.00 – 16.30	Case om succes med eksport til Tyskland v/Lizanne Svane, Tubus Technology
16.30 – 16.50	Generel information om de juridiske aspekter med salg til Tyskland v/Advokat Christina Meyer, Lund Elmer Sandager
16.50 – 17.10	Markedsføring i Tyskland v/Seniorkommunikationsrådgiver Agnete Stoffregen, Grønbech ApS
17.10 – 17.30	Afrunding og networking

Bente Nielsen faciliterer mødet.



Reiner Perau



Christina Meyer



Agnete Stoffregen



Niels Buchholz



Erik Helmer Pedersen



Lizanne Svane

DATO 13. APRIL 2021 - KL. 15.30 – 17.30

C4 VIDENCENTER – KRAKASVEJ 17 – 3400 HILLERØD

TILMELDING: : JETTE SALLING JS@C4.DK SENEST 10. APRIL 2021